

REDISTRIBUTIVE TAXATION WITH ENDOGENOUS SENTIMENTS

Autores: Joan Esteban y Laurence Kranich

Evidentemente, los sentimientos u opiniones de unos individuos respecto a los otros afectan a su comportamiento y a sus decisiones. En el presente trabajo se considera un punto de vista alternativo, podría decirse que opuesto: el comportamiento de los individuos afecta a nuestras decisiones y actitudes hacia ellos y, en consecuencia, a cómo actuamos.

Esta simple proposición conlleva importantes implicaciones para el análisis de las interacciones económicas, así como para el diseño de proyectos de las instituciones económicas. Incluso, seguramente, afecta profundamente a las relaciones entre los distintos agentes económicos y su ambiente institucional.

En este trabajo se desarrolla un modelo general de determinación endógena de los juicios individuales de los agentes, en el cual cada individuo asume proyectar sus preferencias sobre el bienestar de los otros y modificar su interés en base a cómo ellos se comportan relativamente. Así, se consideran alternativas tipo de conducta adecuada y se examinan los diversos modelos de juicios individuales que podrían aparecer bajo cada alternativa distinta.

Este modelo considera una aplicación para el caso en el cual la renta está sujeta a un impuesto redistributivo y muestra que el grado de redistribución puede determinar si existe altruismo y cohesión social en la sociedad. De esta manera, se considera una economía de producción en la cual cada agente contribuye con su trabajo a la producción de un único bien de consumo. Los agentes difieren en sus productividades y sus salarios están sujetos a una pura redistribución lineal del impuesto sobre la renta. Como consecuencia de estas diferencias entre los agentes se analizan dos o tres grupos de agentes: los de alta productividad o "ganadores"; los de baja productividad o "perdedores"; y, posiblemente, un tercer grupo de productividad intermedia.

El modelo presentado en este trabajo debería ser contrastado con recientes intentos de explicar cómo sociedades similares adoptan diferentes instituciones. Asimismo, además de ofrecer un nuevo punto de vista de las relaciones entre instituciones y resultados económicos, otorga implicaciones más robustas a través de la observación y la evidencia empírica.